

piaX-CRM mobile App

für iOS und Android



Gern beantworten wir Ihnen Ihre Fragen zur piaX-CRM mobile App und beraten Sie.
Jetzt Kontakt aufnehmen unter:
+49 341 35587170



piaX-CRM mobile App

mobileBlox bringt Unternehmensfortschritt

In den vergangenen Jahren war branchenübergreifend eine drastische Veränderung der Arbeitsweise zu beobachten. Der Fokus liegt nun auf mobilen Lösungen, welche eine wesentliche Rolle bei der Innovation von Geschäftsprozessen einnehmen. Abläufe werden zunehmend automatisiert und die Entscheidungsfindungen verlaufen immer schneller und mobiler. Die Kernprozesse vieler Branchen werden sich auf der Grundlage der Daten von intelligenten, vernetzten Geräten verändern. Daraus resultiert ein schneller Wandel hin zu digitalem und flexiblem Arbeiten.

Um den schnellen und unkomplizierten Zugriff auf wichtige Daten zu garantieren, legen wir großen Wert auf die anwenderfreundliche Gestaltung unserer Prozesse. Moderne Unternehmen benötigen nutzerorientierte Systeme, die sich an die Geschäftsanforderungen anpassen lassen.

Profitieren Sie von einem neuen Benutzererlebnis, bei dem der Mensch stets im Mittelpunkt von Unternehmenssoftware und Geschäftsprozessen steht. Ein modernes Interface und ein ansprechendes Nutzererlebnis sind heutzutage unverzichtbare Voraussetzung für den effektiven Einsatz einer Lösung.

Die Darstellung der Inhalte ist dabei optimiert für mobile Endgeräte. Eine übersichtliche Präsentation, die alle relevanten Informationen dem Nutzer zur Verfügung stellt. Die Benutzeroberfläche ist konzipiert für alle Einsatzbereiche und berücksichtigt die Besonderheiten von mobilen Endgeräten.

■ ■ Die Fakten auf einen Blick

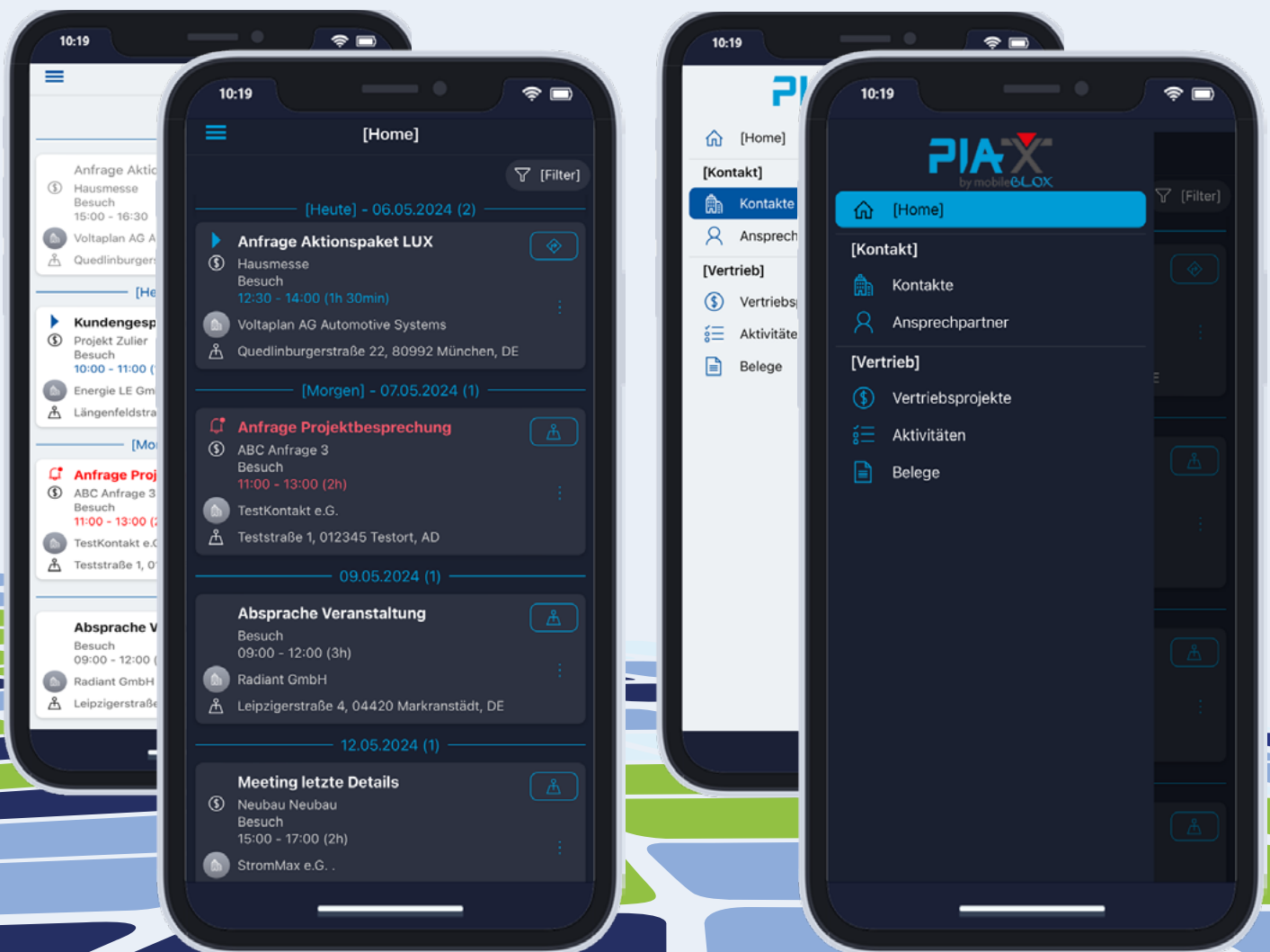
- Offlinefähigkeit & Mehrsprachigkeit
- Bidirektionale Synchronisation nach proALPHA
- Verwaltung Ihrer CRM-Daten innerhalb eines Systems
- Auf Wunsch Anpassung an Ihr Corporate Design
- Mehrere Geräte möglich
- Verschlüsselung Ihrer Daten

Intuitiv, kontextbezogen und ansprechend



■ ■ Home Ansicht

- Visualisierung der Aktivitäten der vergangenen 7 Tage, die noch nicht erledigt sind
- Visualisierung der Aktivitäten der nächsten 7 Tage
- Benachrichtigungen



Startschuss für das neue mobile Lösungsformat



Vertriebsprojekte

- Anzeige aller Vertriebsprojekte sortiert nach Anfangsdatum
- Anzeige von Abschlusswahrscheinlichkeit, Beginn-/Entscheidungsdatum, Forecast, Summe aller Angebote
- Vertriebsbeleghauptliste mit Suchfunktion
- Detaillierte Anzeige zu einem Vertriebsprojekt

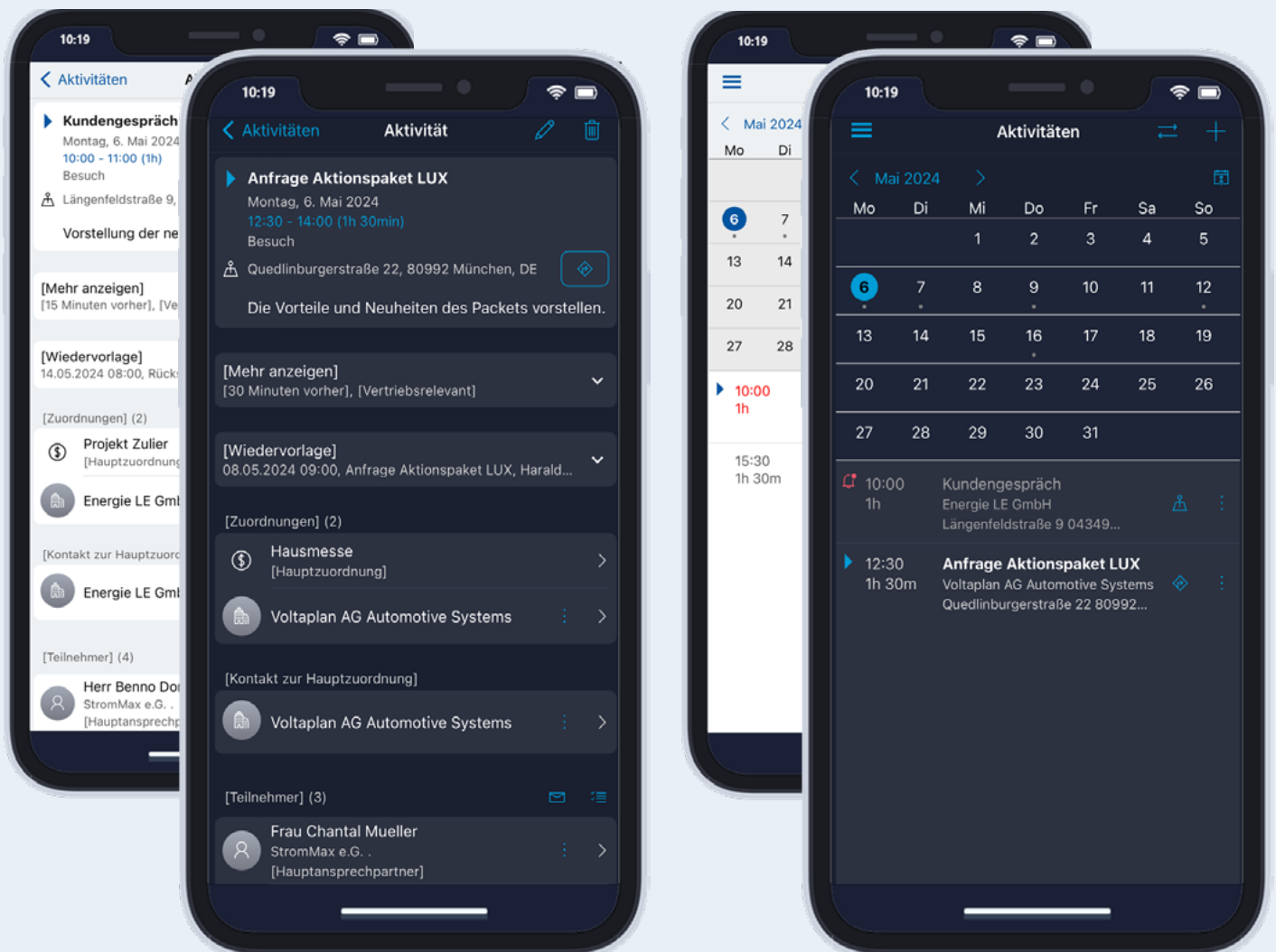


Startschuss für das neue mobile Lösungsformat



■ ■ Aktivitäten

- Aktivitäten als Ersatz für Vertriebsaktionen
- Zu den Aktivitäten gehören E-Mails, Notizen, Anrufe, Besuche und vieles mehr
- In-app Kalender in Monats- und Wochenansicht
- Zusätzliche Hauptliste zu allen Aktivitäten mit Such- und Filterfunktionen
- Möglichkeit Teilnehmer zu kontaktieren
- Hervorhebung von dringenden/relevanten Aktivitäten

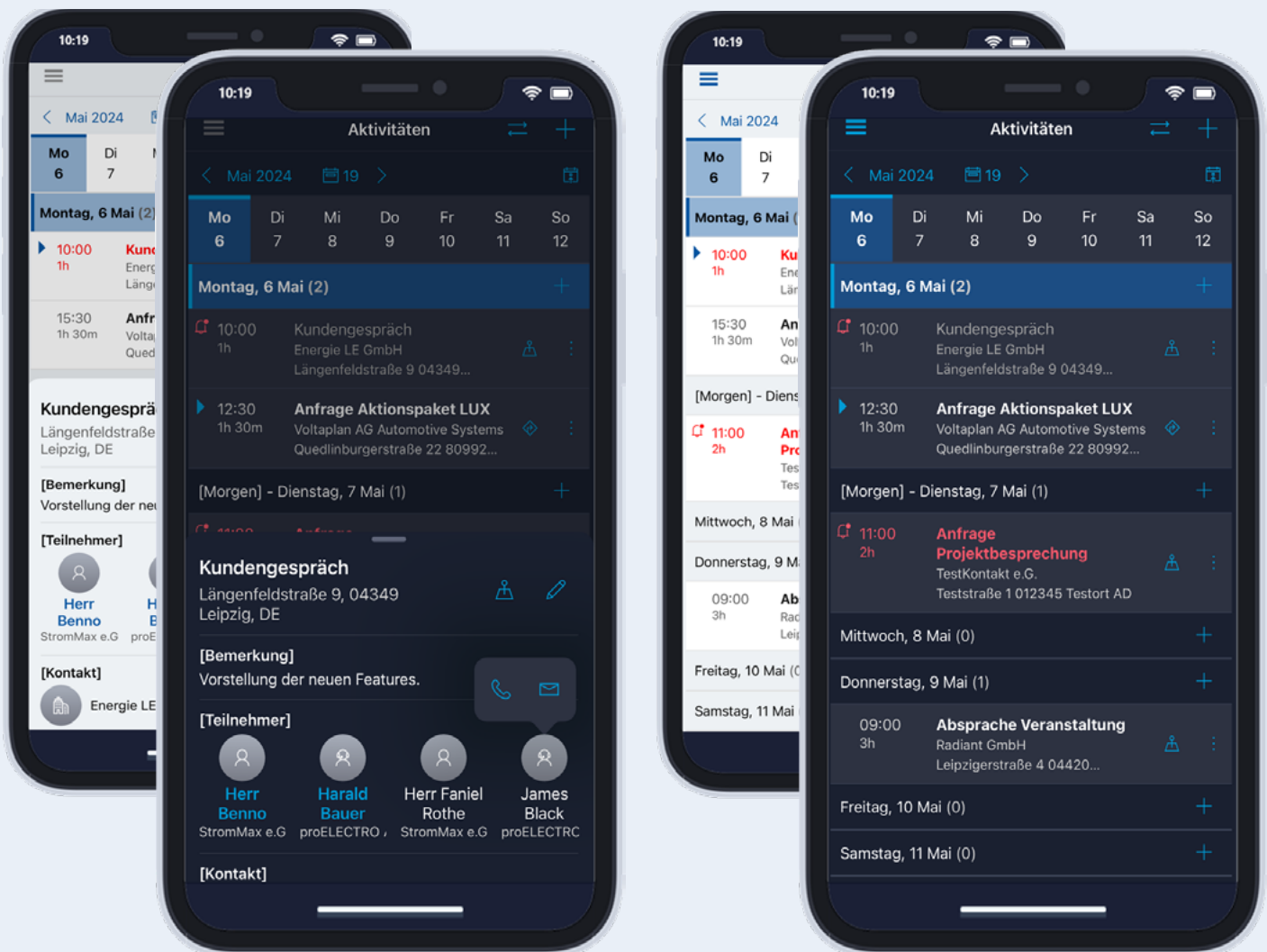


Das bietet Ihnen piaX-CRM Die App im dark und light mode



■ ■ Aktivitäten Aktionen

- Wochenansicht mit allen anstehenden Aktivitäten
- Mehrere Aktionsmöglichkeiten für ausgewählte Aktivitäten
- Übersicht über alle Teilnehmer und Kontakte an der ausgewählten Aktivität
- Möglichkeit direkt alle Teilnehmer oder Kunden zu kontaktieren (Mail, Anruf, etc.)

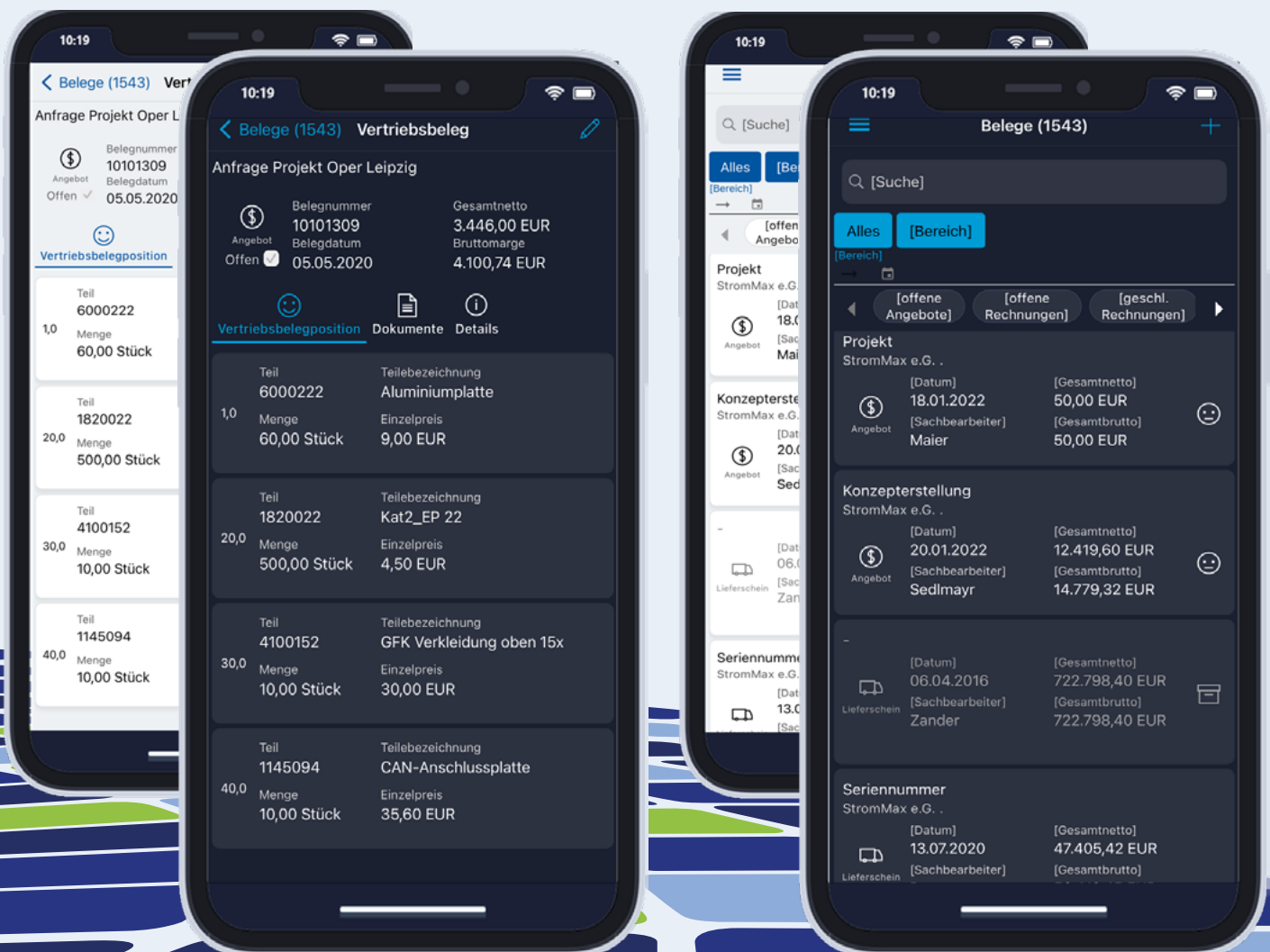


Startschuss für das neue mobile Lösungsformat



Vertriebsbelege

- Hauptliste zu allen Vertriebsbelegen mit Such- und Filterfunktion
- Anzeige aller dazugehörigen Vertriebsbelegpositionen
- Verknüpfte Vertriebsbelege
- Details zu einem Vertriebsbeleg
- Filterung nach Vertriebsbelegart möglich



Das bietet Ihnen piaX-CRM Die App im dark und light mode



■ ■ Kontakte

- Hauptliste aller Kontakte mit Suchfunktion und Favoriten
- Anlage und Bearbeitung eines Kontakts
- Kundeninformationen
- Zugehörige Aktivitäten/Vertriebsprojekte/-belege/Ansprechpartner
- Anlage neuer Kontakte, Aktivitäten, Vertriebsprojekte, Ansprechpartner
- Direkte Kontaktmöglichkeiten



Startschuss für das neue mobile Lösungsformat



■ ■ Ansprechpartner

- Anzeige von: Name, Funktion, Klassifizierung, Kontakts
- Einblick in Aktivitäten, Vertriebsprojekten, Details
- Bearbeitung des Ansprechpartners möglich
- Direkte Kontaktmöglichkeiten
- Neue Aktivitäten/Vertriebsprojekte können angelegt werden



Systemvoraussetzungen für piaX-CRM mobile App



■ ■ Systemvoraussetzungen iOS

Voraussetzungen	OS Version	CPU Benchmark Score	Speicher (frei)
Minimum	17 oder neuer	-	2 GB
Empfohlen	17 oder neuer	-	2 GB +

■ ■ Systemvoraussetzungen Android

Voraussetzungen	OS Version	CPU Benchmark Score	Speicher (frei)
Minimum	Android 12	900	2 GB
Empfohlen	Android 12 oder neuer	1.300 +	2 GB +

Für ein optimales App-Erlebnis empfehlen wir moderne Geräte mit hohen CPU Benchmark scores.
Alle Screenshots basieren auf einer Entwicklungsversion der App. Die finale Version kann davon abweichen.



Sie haben Interesse an unseren Produkten oder suchen nach einer mobilen Lösung für Ihren Service-Außendienst?



Dann schauen Sie auf unserer Website vorbei oder vereinbaren Sie einen individuellen Präsentationstermin.

Digitalisieren Sie Ihre Prozesse mit piaX!



Kontakt

Weitere Informationen erhalten Sie von Ihrem proALPHA-Partner oder auf unserer Internetseite:

 mobileBlox GmbH
Salomonstraße 21
04103 Leipzig

 +49 341 355 87 170
 vertrieb@mobileblox.de
 www.mobileblox.de

